

2026 年 8 月 24 日

株式会社 CAICA テクノロジーズ

問い合わせ先：営業部

TEL：03-5657-3010

メール：info-sales@caica.jp

デジタル証明書（NFT）を活用して、商品・IP の販売施策まで支援するソリューションを提供開始

～ NFT 発行、商品販売、EC 連携、NFT カード化、運用支援までワンストップで提供 ～



株式会社 CAICA テクノロジーズ（本社：東京都港区、以下「当社」）は、当社グループが提供する NFT 関連サービスや当社のシステム開発力を組み合わせ、企業が保有する商品・IP・デジタルコンテンツ等の NFT 活用を総合的に支援する「商品 NFT 化支援ソリューション」の提供を開始いたしました。

本ソリューションは、企業が既存の商品、ブランド、キャラクター、コンテンツ、会員向け特典等を活用し、NFT を組み合わせた新たな販売施策やファンマーケティング施策の展開を支援するものです。商品販売ページの構築、NFT 発行、購入者向けマイページ、既存 EC サイトとの連携、物理 NFT カードへの対応などを組み合わせることで、企業は自社の顧客接点を活かしながら、NFT を活用した新たな体験価値を提供することが可能となります。

また、当社グループの株式会社カイクフィナンシャルホールディングスが提供する審査制 NFT ローンチパッド「INO Fine」との連携も可能です。これにより、企業の商品・IP を

単なる NFT 発行にとどめず、当社グループが実施した NFT 漫画プロジェクトのように、販売企画、プロモーション、ファンコミュニティ形成を含めたビジネスプロジェクトとして展開することも支援してまいります。



■ 提供開始の背景

近年、企業においては、単なる商品販売にとどまらず、ブランド体験やファンとの継続的な接点づくりが重要性を増しています。特に、小売、エンターテインメント、出版、スポーツ、地域創生、会員制サービスなどの領域では、限定商品、購入者特典、会員証、イベント参加権、デジタルコンテンツなどを組み合わせた新たな顧客体験へのニーズが高まっています。

NFT は、デジタル上での所有証明や保有者管理を可能にする技術であり、限定性や希少性を持たせた商品・コンテンツの提供、購入者限定の特典設計、継続的なファンコミュニケーションなどに活用できます。

一方で、NFT を活用した施策を実施するには、ブロックチェーン、ウォレット、NFT 発行、決済、販売ページ構築、既存 EC との連携、運用設計など、複数の専門領域を組み合わせる必要があります。そのため、多くの企業にとって、企画段階から実装・運用までを自社単独で進めることは容易ではありません。

当社は、金融 IT 分野で培ってきたシステム開発力と、当社グループが有する NFT 関連サービスの知見を活かし、企業が NFT を活用した販売施策を円滑に実施できる環境を提供してまいります。

■ 本ソリューションの主な内容

1. 商品・IP の NFT 化支援

企業が保有する商品、キャラクター、コンテンツ、会員向け特典、イベント参加権などを NFT として設計・発行できるよう支援します。デジタルコンテンツだけでなく、リアル商品や物理 NFT カードと連動した施策にも対応可能です。

これにより、例えば、限定商品の購入者に NFT を付与する、イベント来場者に記念 NFT カードを配布する、会員証やファンクラブ特典として NFT を活用するなど、企業の商品・サービス特性に応じた施策設計が可能となります。

2. 販売ページ・購入導線の構築

NFT 商品の販売ページや購入導線を構築します。クレジットカード決済への対応により、暗号資産に不慣れな一般ユーザーでも購入しやすい設計が可能です。

限定販売、抽選販売、キャンペーン連動、購入者限定特典など、施策内容に応じた販売設計にも対応し、企業が NFT を活用した販売企画をスムーズに実施できる環境を提供します。

3. NFT 発行・管理機能の提供

購入や申込をトリガーとした NFT 発行、発行済み NFT の管理、保有者情報の確認など、NFT 施策に必要な機能を提供します。企業は複雑な技術要素を意識することなく、NFT を活用した商品・サービス展開を行うことができます。

また、保有者情報を活用することで、購入者限定コンテンツ、継続特典、イベント案内、ロイヤルティプログラムなど、NFT 保有者向けの追加施策にも展開できます。

4. 物理 NFT カードへの対応

デジタル NFT だけでなく、物理 NFT カードと連動した施策にも対応します。物理カードを配布・販売し、カードに紐づく NFT をユーザーが保有できる仕組みを構築することで、リアルとデジタルを融合した顧客体験を提供できます。

物理 NFT カードは、リアル商品とのセット販売、イベント来場特典、会員証、地域施策、コレクション型キャンペーンなどとの相性が高く、NFT に不慣れなユーザーにも分かりやすい形で提供できる点が特長です。

5. 保有 NFT 閲覧用マイページの提供

ユーザーが自身の保有 NFT を閲覧・管理できるマイページを提供します。これにより、購入後の体験を一過性のものにせず、保有 NFT を起点とした継続的な顧客接点を構築できます。

将来的には、保有者限定コンテンツ、特典配信、イベント案内、会員ステータス管理、ロイヤルティプログラムなどへの活用も可能です。

6. 既存 EC サイトとの連携

既存 EC サイトと連携し、商品購入をトリガーに NFT を発行することが可能です。これにより、企業は現在運用している EC 基盤を活かしながら、商品購入後のデジタル特典付与やファン施策を拡張できます。

大規模なシステム刷新を行うことなく、既存の販売チャネルに NFT 機能を付加できるため、導入負荷を抑えながら新たな顧客体験を提供できます。

7. INO Fine との連携による販売・プロモーション支援

当社グループのカイカフィナンシャルホールディングスが提供する審査制 NFT ローンチパッド「INO Fine」との連携により、NFT 商品の販売展開やプロモーション施策の支援も可能です。

商品・IP の特性に応じて、NFT 単体の販売にとどまらず、NFT 漫画プロジェクトのように、コンテンツ、販売企画、プロモーション、ファン参加型施策を組み合わせたプロジェクトとして展開することも支援してまいります。

■ 当社の強み

当社の強みは、金融 IT 分野で培ったセキュリティ設計、システム開発力、運用支援体制にあります。NFT を活用した施策では、決済、ユーザー管理、デジタル資産の発行・管理など、信頼性が求められる領域が多く含まれます。当社は、企業およびユーザー双方が安心して利用できる環境の構築を支援します。

また、NFT 発行機能の提供にとどまらず、販売ページ構築、既存 EC サイトとの連携、購入者向けマイページ、物理 NFT カード対応、運用支援までをワンストップで提供できるため、企業は複数の事業者を個別に手配することなく、NFT を活用した販売施策を実施できます。

さらに、当社グループが展開する INO Fine との連携により、NFT 商品の販売、プロモーション、ファンマーケティングまでを視野に入れた展開が可能です。これにより、企業の商品や IP を、単なるデジタル特典ではなく、新たな顧客接点や収益機会を創出するプロジェクトとして展開することを支援します。

当社は今後も、企業の商品・IP・ブランド資産の価値を最大化するデジタルソリューションの提供を通じて、新たな顧客体験の創出と企業の事業成長に貢献してまいります。

以 上